

CRC abre la puerta a una fusión con el grupo Cetir

Publicado el 29-05-09 , por Cristina Fontgivell Barcelona

La compañía de diagnóstico por la imagen CRC Corporació Sanitària estudia nuevas fórmulas para ganar cuota de mercado. Este año, la empresa con sede en Barcelona espera alcanzar una cifra de negocio de 55,71 millones de euros, un 13,8% más que en 2008, y prepara nuevas adquisiciones.

"En el ámbito del diagnóstico por la imagen difícilmente podemos crecer si no es mediante operaciones corporativas", reconoce el consejero delegado de CRC, Norbert Galindo.

El grupo, fundado en 1976 por Carlos Sanpons, tiene actualmente un 14% de la cuota de mercado en Catalunya. Una de las opciones de crecimiento pasa por una integración con su competidora Cetir, que alcanzó unas ventas de 23 millones en 2008 y controla el 8% del mercado catalán del diagnóstico por la imagen.

Según Galindo, "sería natural que existieran conversaciones para unir las dos plataformas, y el momento ideal para hacerlo es ahora". El consejero delegado de CRC admite que la fusión permitiría crear "un gran grupo de diagnóstico por la imagen catalán en posición de competir con la madrileña Recoletas". Esta última empresa, valorada en 120 millones de euros, ha sido recientemente adquirida por el fondo de capital riesgo Mercapital.

El presidente de Cetir, Jordi Setoain, negó ayer la existencia de un proceso formal de integración.

Con todo, ambas compañías ya tienen una experiencia empresarial conjunta. Setoain es uno de los accionistas de Centre Diagnòstic Pedralbes, que controla el 50 por ciento de Centre Diagnòstic Catalunya. El otro 50 por ciento de esta sociedad está en manos de CRC, según el Registro Mercantil.

CRC Corporació Sanitària está participada por un grupo de médicos entre los que se encuentran Sanpons, Galindo, Josep Maria Roger Barri, Jaume Argilés y Mariana Rovira, actuales miembros del consejo de administración. En la última junta de accionistas, celebrada el pasado 25 de mayo, se aprobó la entrada del ex alcalde de Barcelona y accionista de Aisa, Enric Massó, en el capital del grupo de diagnóstico. Massó ha tomado el 2% del accionariado y no tendrá presencia en el consejo, según Galindo.

Una de las estrategias de crecimiento de CRC en los últimos años ha sido el establecimiento de alianzas con multinacionales del sector sanitario. En concreto, CRC suministra el material de diagnóstico por la imagen que GlaxoSmithKline utiliza para desarrollar moléculas en el ámbito de las enfermedades mentales. También tiene una alianza con General Electric Healthcare y última un acuerdo con el Karolinska Institute de Suecia.

Nuevas localizaciones

En España, la compañía, que tiene una deuda de 14 millones de euros, según Galindo, espera entrar en Madrid gracias a la predisposición de la comunidad autónoma a abrir la gestión de los hospitales públicos a empresas del sector privado.

En paralelo, CRC Corporació Sanitària estudia la entrada en Portugal a través de la compra de una firma local. "Hay un elevado número de empresas portuguesas del sector en venta, y es un mercado atractivo porque hay mucha colaboración público-privada", sostiene el consejero delegado de la compañía catalana.

El grupo de diagnóstico cuenta con una plantilla de 640 trabajadores, 120 de los cuales son radiólogos. Desarrolla su actividad en 14 centros sanitarios catalanes, entre los que se encuentran el Hospital General de Catalunya, Hospital del Mar, Quirón y Platón.

El Clínic se alía con el Hospital General

El Hospital Clínic de Barcelona y el Hospital General de Catalunya firmaron ayer un acuerdo en el ámbito de la atención asistencial. Se trata del primer convenio marco entre un centro público y un hospital privado de gestión compartida.

El acuerdo prevé la formación conjunta de profesionales y la atención a pacientes por facultativos de ambos centros sanitarios. La creciente colaboración entre centros públicos y privados se ha convertido en una de las grandes oportunidades para grupos hospitalarios y aseguradores.

En la Comunidad Valenciana ya se ha abierto la gestión de hospitales públicos a compañías privadas y Madrid podría seguir el mismo camino.



LA TIENDA Expansión.com

COLOMER&SONS TRAVELLER

POR SÓLO 99€

6" ■ ■ ■ ■ ■ VÉALO>